Cfdt:
CHIMIE ÉNERGIE

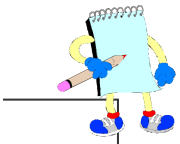
NÉGOCIER UN ACCORD

Contenu

- Les enjeux à négocier
- La préparation de la négociation
- Le mandatement
- La prise de décision démocratique
- La publicité d'un accord
- Le suivi d'un accord
- La réglementation en matière de négociation

Objectifs

- **Préparer une négociation**
- **Conduire une négociation dans les meilleures conditions.**
- **S'approprier un processus logique, des outils et des méthodes, pour être plus efficace en négociation.**
- **Réfléchir sur les comportements et les attitudes des différents acteurs de la négociation.**
- **Exploiter les résultats de la négociation**



Déroulement et inscriptions

- **Durée** : 2 **jours.**
- **Délai d'inscription :** 1 mois à minima.
- **Lieu de la session** : territoire du Syndicat.
- **Renseignements et inscriptions** : auprès du Syndicat

- Fiche disponible auprès du :
  secteur Formation de la FCE-CFDT
  47/49, avenue Simon Bolivar
  75950 PARIS CEDEX 19
  Mèl. : formation.syndicale@fce.cfdt.fr

Public concerné

- Collectif de section syndicale ayant à négocier un accord.

Intervenants et nombre de participants

- 2 animateurs du **Syndicat**.
- 08 à 12 participants à raison de 1 à 2 collectif.